

“ תכנון מוצרים עם נייר שרטוט ועיפרון כרוך בטעויות ידניות שמתגלות רק בשלב הייצור, עברנו ל- SOLIDWORKS כדי למנוע טעויות אלו וגילינו עולם שלם של פתרונות שעוזרים לנו למכור יותר מוצרים ”

את אותה מהפכה שעשו בסנפיר עם ההטמעה של SOLIDWORKS, לפני כמעט עשור, עשו לאחרונה שוב עם פתרון נוסף - DRIVEWORKS. תוכנה המיועדת לאנשי המכירות של סנפיר ומאפשרת להם לתת מענה מאוד מהיר ואוטומטי לדרישות המיוחדות של כל לקוח.

מה שנכון לתכנון, נכון גם למכירות - כשהשרטוטים וההזמנות היו ממולאים באופן ידני, התרחשו טעויות והשרטוטים היו לעיתים לא ברי ביצוע או שנוצר פער בין מה שהובטח ללקוח לבין מה שאפשר לייצר בפועל. עם DRIVEWORKS אנשי המכירות לא צריכים לחכות לפידבק של מחלקת ההנדסה ויכולים לקדם עסקאות בצורה עצמאית ללא סיכון של טעויות יקרות.

אבל מעבר לכך, DRIVEWORKS מאפשרת לסנפיר להגדיל את מערך המכירות שלה ולעבוד עם מפיצים בחו"ל שמספקים הצעות מחיר על בסיס מודלים שמתוכננים ביחד עם הלקוח.

ההחלטה לבחון תוכנות תיב"ם התקבלה כדי להימנע מטעויות ידניות אבל בסנפיר נוכחו לדעת שמעבר לתכנון ולמניעת טעויות ייצור, תוכנת SOLIDWORKS נותנת להם פתרונות נוספים שיסייעו להם בהמשך למכור יותר מוצרים.

כיום, הדמיות ממוחשבות הן חלק בלתי נפרד מהשירות של סנפיר ללקוחות החברה. בין אם מדובר בלקוח פרטי או בפרויקט בהיקף גדול - סנפיר מציגה ללקוח הדמיה עוד לפני ייצור המוצר, לפי הצרכים, הסגנון ואפילו הצבעים שנבחרו. כשהלקוח רואה מה הוא מקבל עוד לפני שלב הייצור, לא רק תהליך התכנון אפקטיבי יותר, אלא גם תהליך המכירה יעיל יותר.

“לא מדובר רק בחיסכון ומניעת טעויות, אלא בהגדלת היקף המכירות והכפלת ההכנסות של החברה.” מתאר את השינוי ניר סנפיר.

הפתרון

האתגר

חברת סנפיר קיימת מזה 22 שנה ועד לפני כעשור תכננה את מוצריה באמצעות דף ועיפרון, כמו רבים אחרים בתחומה.

ניר סנפיר, הבעלים והמנכ"ל מספר:

עד לפני מספר שנים, עבדנו בשיטה המסורתית - נייר שרטוט ועיפרון. איך אומרים - 'הנייר סופג הכל' לטוב וגם לרע. היינו מגלים שהשרטוטים על הנייר לא תמיד היו בקנה המידה הנכון, או שנפלו טעויות אנוש בתכנון שאי אפשר היה לגלות עד אחרי שכבר בזבזנו חומר יקר בייצור.

בשלב מסוים, הבין ניר סנפיר ששיטת התכנון פוגעת בחברה והתחיל לבחון תוכנות לתכנון ממוחשב אשר יתנו מענה לבעיה שהפכה לכבדה ומשמעותית.

“ פוטנציאל הפיתוח העסקי שלנו כיום מעבר לים הוא עצום. הכלים ש- SOLIDWORKS סיפקה לנו הם הרבה מעבר לפתרונות טכניים, אלא תשתית לצמיחה עסקית ומקצועית, שכל עסק בתחום כמו שלנו חייב לשלב על מנת לצעוד קדימה.”

גידול של פי 2
במכירת פרויקטים באמצעות הדמייה תלת ממדית

הכלים והיכולות של SOLIDWORKS בשימוש חברת סנפיר

✓
- Driveworks
תכנון אוטומטי וקונפיגורטור מכירות

✓
כלי רינדור -
הפקת הדמיות ללקוחות

✓
Weldments
לתכנון מהיר ופשוט של מבנים מבוססים פרופילים וקונסטרוקציות

✓
Sheet-metal
עבור כיפוי פחים ופריסתם

✓
בדיקת תנועה ומכניזם של מנגנוני השערים במהירות ויעילות

✓
סביבת הרכבה המאפשרת תכנון פרמטרי top-down -1 אינטואיטיבי

חברת סנפיר נוסדה לפני כ-20 שנה ומתמחה בפתרונות אלומיניום וזכוכית לתכנון וייצור של גדרות, שערים, מעקות ופרגולות.

